Alle Chancen im Blick: Mit ihrer <u>eigenen</u> externen M&A-Abteilung



- Wir screenen den Markt nach geeigneten Objekten,
- ▶ prüfen und verifizieren Angebote, die auf Sie zukommen oder
- suchen gezielt auf Grundlage Ihrer spezifischen Anforderungen ...

Gezielt Wachstum durch Zukäufe generieren, die auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten sind

Organisch wachsen ist das Bestreben der meisten Unternehmen. Allerdings ist die Geschwindigkeit in den meisten Fällen überschaubar. Wer größere Wachstumsschritte machen möchte, kommt an Akquisitionen nicht vorbei.

Der Markt für Unternehmenskäufe ist im Moment schon aufgrund von sehr vielen ungelösten Unternehmensnachfolgen vorhanden. Aber: Kaufangebote bedürfen einer eingehenden Prüfung.

Spezielle M&A-Abteilungen haben die Aufgabe ...

- ▲ den Markt kontinuierlich nach geeigneten Objekten zu screenen,
- ▲ Angebote, die von außen auf Sie kommen zu prüfen,
- ▲ gezielt nach geeigneten Objekten zu suchen.

Eulenhof Consulting ist seit 1968 im M&A-Geschäft für Verlage/Medienunternehmen tätig.

Übertragen Sie uns Ihre M&A-Aktivitäten. Sie sparen Zeit, Geld und finden das passende Objekt.

Wir bieten Ihnen folgende Leistungen an:

Leistung bei Zukäufen Module	Definition	Ihr Nutzen – Ihr Vorteil
■ Modul 1	<i>Wir</i> legen mit Ihnen gemeinsam fest	Mit unserer Hilfe steigern Sie die Chancen auf den richtigen Zukauf.
	in welchen Bereichen, in welcher Größenordnung Sie sich einen Zukauf wünschen.	➤ Vorteile durch eine schnelle und systematische Prüfung und Bearbeitung
Marktscreening	Wir scannen den Markt gezielt nach möglichen Objekten − und	➤ Sie profitieren von unserer langjährigen Erfahrung in diesem Bereich und unserem Knowhow
	 sprechen die relevanten Kandidaten gezielt an – entweder anonym als Berater oder in Ihrem Namen 	■ Kostenersparnis - keine Personal-/ Abteilungskosten - alle Kosten sind klar kalkulierbar
■ Modul 2	Wir analysieren und beurteilen	
Analyse und Unternehmens- bewertung	 die Ihnen angebotenen oder im Rahmen des Screenings akquirierten Projekte, prüfen auf "Herz und Nieren" und führen in Ihrem Auftrag eine Unternehmensbewertung durch bzw. überprüfen ggf. bereits vorliegende Bewertungen. 	 Risikominimierung durch professionelle Analyse und Bewertung Kostenersparnis - keine Abteilungs-/ Personalkosten Zeitersparnis durch Verlagerung auf Eulenhof Consulting
■ Modul 3	Wir steuern – gemeinsam mit Ihnen –	
Steuerung des Prozesses	den Kauf-Prozess, koordinieren, terminieren, moderieren, verhandeln - bis zum erfolgreichen Abschluss	▶ Professionelle Führung▶ Zeitersparnis▶ Kostenersparnis

Unser Leistungsumfang

- ► Festlegung der Akquisitionsziele, der Akquisitionsstrategie und der Akquisitionskriterien
- Marktscreening
- Ansprache der Zielfirmen ("Targets") anonym oder offen
- Unternehmensanalyse
- Erstellen eines internen Memorandums
- Durchführung von Bewertungen
- Uberprüfung von vorhandenen Bewertungen
- ▶ Beratung bei den Verhandlungen
- Vorbereitung des Data Rooms und Unterstützung bei der Due Diligence
- Erarbeitung der Transaktionsstruktur
- Vertragsverhandlungen (ohne Rechts- und Steuerberatung)
- Steuerung des M&A-Prozesses
- ➤ Zusammenarbeit mit Rechts- und Steuerberater des Klienten bzw. wir unterstützen Sie bei Bedarf mit unseren Partner-Kanzleien bei Rechts- und Steuerthemen
- ▶ Bewertung von Strategie und Zukunftsfähigkeit von Zukaufsobjekten
- Erarbeitung und Verhandlung einer optimalen Transaktionsstruktur

Kosten – Honorar – Abrechnung Unser Abrechnungsmodell

- ► Sie legen fest, welche Leistungen/Module Sie in Anspruch nehmen wollen.
- Wir legen Ihnen ein Angebot vor, wie diese Leistungen vergütet werden.

Wir freuen uns auf Ihre Anfrage ...

Ihr Ansprechpartner

Martin Julius Bock

Tel. +49 906+ 246117 m.j.bock@eulenhof-consulting.de

